



Marzo 2024



Vetmadrid

41 CONGRESO
AMVAC

Medicina y Cirugía
del Sistema Digestivo
y de la Nutrición

FORMACIÓN EMPRESARIAL

taller 2 "Cómo hacer un plan de negocio. Cómo fijar tus precios para obtener rentabilidad".

14 DE MARZO

CCN, IFEMA MADRID

VISITA FERIA

12:30-14:30

Los precios que cobras en tu clínica son la clave para que el negocio sea rentable o no. Un plan de negocio lo aguanta todo, pero si no sabes como calcular los precios para que el negocio siga adelante, te ahogaras por el camino. Descubre varias técnicas para saber si tus precios son adecuados o no, y aprenderás como fijar tus precios.



José Luis Blázquez Lumbreras

Veterinario clínico de pequeños animales que ha pasado por todas las fases de la clínica veterinaria, desde urgencias a cirujano traumatólogo, como empleado y como propietario de varias clínicas y hospitales veterinarios bajo la marca "Openvet". MBA en gestión de clínicas veterinarias por la UAB, especializado en gestión de centros veterinarios. Fundador y primer presidente de AGESVET/Grupo de Gestión de AVEPA. Curso ESIC de gestión de clínicas veterinarias. Head of procurement en Medivet Spain/Kltican hasta 2022. Escritor del libro "Vender tu clínica veterinaria (Claves para una decisión acertada)". Curso de Formador de Formadores por la EEFF (Escuela Europea de Formadores).

Actualmente ejerciendo la actividad de Consultor, Formador y Asesor de clínicas veterinarias y empresas del sector, tanto en España como en otros países.



Jaime Sainz Sainz de Baranda

Soy licenciado en Administración y Dirección de Empresas por Cunef y cuento con un Máster por la Universidad de ICADE.

Antes de comenzar mi etapa profesional en el sector veterinario, he trabajado 2 años en EY realizando auditorías financieras de empresas del sector industrial y 6 años en Deloitte, donde he participado en más de 30 transacciones con diferentes clientes y en múltiples sectores, tanto a nivel nacional como internacional.

Desde hace casi tres años, trabajo en el departamento de adquisiciones de Unavets por lo que tengo una amplia experiencia en la valoración de clínicas veterinarias, así como, en la preparación de presupuestos y planes de negocio de las mismas.